

APPEL D'OFFRE RGE / RSE (PARTIE 2)

STRATÉGIES D'OPTIMISATION ET MAÎTRISE DES CRITÈRES TECHNIQUES ET ÉCONOMIQUES

JOUR 1	JOUR 2	JOUR 3	JOUR 4	JOUR 5
Décryptage des méthodes d'analyse des offres par les acheteurs publics et privés	Intégration des nouvelles exigences environnementales et solutions innovantes	Stratégies de défense d'une offre en phase de négociation	Lecture approfondie des clauses contractuelles et conditions d'exécution	Préparation et présentation d'un appel d'offres simulé devant un jury
Pondération des critères et élaboration d'une matrice d'optimisation	Optimisation des engagements RSE (insertion sociale, économie circulaire, gestion des déchets de chantier, faible empreinte carbone)	Adaptation du chiffrage et optimisation des marges en fonction du marché	Suivi des indicateurs de performance et reporting RSE	Audit critique des dossiers et axes d'amélioration
Analyse des appels d'offres gagnants et facteurs de succès	Construction d'un argumentaire technique différenciant	Gestion des risques financiers et techniques liés aux marchés RGE et RSE	Stratégie d'adaptation aux marchés globaux de performance (MGP) et contrats de maintenance	Évaluation des acquis et remise des certificats
Étude de cas : comparaison de réponses à un même marché et analyse des scores	Exercice pratique : présentation d'une stratégie technique et environnementale impactante	Simulation d'une négociation avec un acheteur public ou privé	Étude de cas : gestion et pilotage d'un marché à long terme	Retour d'expérience et élaboration d'un plan d'action personnalisé pour l'entreprise